

PITCH & PERSONAL BRANDING

OSEZ UN DISCOURS CLAIR, SIMPLE ET MÉMORABLE

FORMATEUR



France SOUQUÈS
Experte en Communication
Responsable

PUBLIC

Tout public

PRÉREQUIS

Aucun

FORMAT

Atelier d'1 journée (7h) en présentiel

MODALITÉS D'ACCÈS

Formation dans les locaux MAESTRIUM : 71-73, avenue des Champs-Élysées, Paris 8^{ème}
Salles de formation équipées de paper board, wifi, et accessibles en transports (métro, tram, voiture, bus...)
Votre convocation comportera un plan d'accès.

ACCESSIBILITÉ

Nous contacter pour toute demande d'adaptation spécifique aux personnes en situations de handicap

TARIF

590€ HT / personne

MODALITÉS D'ÉVALUATION

En début de formation : Quiz de positionnement
En fin de formation : Quiz d'évaluation des acquis

Descriptif de la formation

- Cette formation aide à clarifier son message, structurer un pitch simple et mémorable, et gagner en aisance à l'oral.
- Elle permet de trouver les bons mots pour parler de son activité, d'adapter son discours selon les contextes et d'incarner sa prise de parole avec plus de confiance.
- Une formation concrète pour rendre son discours clair, crédible et impactant.

Objectifs

- Construire un pitch clair, structuré et orienté valeur, grâce à une méthode simple : Pourquoi ? Pour qui ? Comment ? Quoi ?
- Incarner ce pitch à l'oral grâce à un travail sur la posture, la voix, le rythme, et la présence.
- Adapter le pitch à différents contextes : 10 secondes, 30 secondes, 1 minute, version réseau, version client.
- Se présenter avec confiance et authenticité, en s'appuyant sur leur « pourquoi ? » et leur singularité professionnelle.

Programme

- Comprendre le pitch, clarifier son intention et structurer - check-list et erreurs à éviter.
- Travailler sa présence, incarner son message, adapter son pitch selon le temps, le contexte, l'interlocuteur.
- Tester, filmer et ajuster son pitch.

Méthodes mobilisées

- Alternance d'apports théoriques et de mises en pratique.
- Ateliers participatifs.
- Exercices en binômes et en sous-groupes pour favoriser le feedback constructif et l'entraînement.
- Feedback collectif et individualisé.

Informations & inscriptions :

www.maestrium.fr/formations